



ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

тел: (495) 518-4427; (495) 765-0223, e-mail: inbox@projectclub.ru, ppclub@inbox.ru
Интернет-сайт: www.projectclub.ru

«КЛУБ ПРОЕКТНОГО ПРОЦЕССА»

№ 002, февраль 2010 г.

Уважаемые члены и партнеры Клуба.

Информируем Вас о новых возможностях и событиях:

1. Новые партнеры:

ü Подписано Соглашение о сотрудничестве с **ООО "Управление экологическими проектами"**

2. Новые возможности

Ø По результатам проведенного Клубом совместно с Комитетом ТПП РФ по инвестиционной политике 2 февраля 2010 г. Круглого стола "**Антикризисные экономические механизмы деятельности компаний**" (подробный отчет смотрите на сайте www.projectclub.ru) мы хотим сообщить Вам о новых возможностях для Вашего бизнеса. Совместно с партнерами Клуба и участниками Круглого стола мы обсуждали ответы на 2 наиболее актуальные из стоящих перед нами проблем:

1. Что можно противопоставить кризису как глобальному, так и локальному (на конкретном) предприятию, какие доступны механизмы защиты и как извлечь пользу из кризиса?

2. Где и как взять деньги для финансирования развития?

На 1-й вопрос наиболее развернутые и эффективные рекомендации рекомендуем посмотреть в Презентации партнера известной консалтинговой компании "Стратегика" Скачкова И.Б., а также Ромской Е.К., Зам.генерального директора Компании "ФОК" ("Финансовый и Организационный консалтинг"), (см.материалы Круглого стола на сайте Клуба: www.projectclub.ru). Мы поставили на обсуждение до некоторой степени парадоксальный вывод о том, что кризис не привел к активному выводу на рынок антикризисных инструментов и подавляющее число руководителей предприятий, оказавшихся в тисках кризиса, ничего о них не знают и не умеют составлять цепочки из этих услуг, связывать их между собой, организовывать антикризисные команды и эффективно преодолевать проблемы.

Клуб на своей площадке оказывает реальную помощь предприятиям по решению упомянутых проблем, в частности, с помощью механизма "**Проектного супермаркета**" - новой низкзатратной системы дистрибуции услуг B2B, на полках которого представлены товары и услуги членов и партнеров Клуба, в том числе функционирует и антикризисная полка.

Особое внимание было уделено 2-му вопросу - проблемам доступа среднего и регионального бизнеса к кредитным \ инвестиционным ресурсам, проблемам банков, вопросам рисков и другим связанным проблемам. Ответом на этот вопрос мы совместно с **Международным Инвестиционным Банком (МИБ)** считаем путь развития кредитной синдикации, смешанных инвестиционных пулов, диверсификацию рисков путем привлечения к финансированию проектов партнеров по производственному циклу, потребителей, поставщиков, подрядчиков, местные банки, государства в рамках ГЧП (Государственно-Частного Партнерства) и прочих заинтересованных лиц. В качестве механизма включения региональных компаний и банков в крупные федеральные проекты Клуб разработал "**Финансовый конвейер**".

Международным Инвестиционным Банком и Клубом Проектного Процесса был разработан план совместных действий, включающий в себя:

- Стимулирование использования практики кредитных синдикатов, инвестиционных пулов, проектного финансирования с распределением рисков среди партнёров проектов
- Привлечение к финансированию проектов партнёров по производственному циклу, потребителей, поставщиков, подрядчиков, местных банков, государственных органов в рамках ГЧП и прочих заинтересованных лиц
- Содействие установлению взаимных экономических связей предприятий и регионов стран-членов МИБ.

(подробнее - смотрите презентацию Директора Управления стратегического планирования и анализа **Международного Инвестиционного Банка Ладислава Минчича** на сайте Клуба www.projectclub.ru).

Для решения всех этих задач **МИБ и Клуб создали специальную Рабочую группу** для банков и инвесторов иных типов. Понимая, что только совместными усилиями и на основе реально действующих бизнес- технологий мы сможем внедрить в сознание и ввести в практику бизнеса проектный подход, мы приглашаем все заинтересованные организации направлять нам свои предложения по сотрудничеству (типовое Соглашение о сотрудничестве пришлем по запросу), а инвесторам любых типов предлагаем принять участие в формировании и деятельности Рабочей группы с МИБом. В случае Вашей заинтересованности в участии в данной работе в качестве потенциального участника кредитного/инвестиционного синдиката, просьба подписать акцептное письмо (прилагается) и направить своего представителя для участия в Рабочей группе. Будем признательны также за любые предложения как по организации работы, так и по возможным механизмам продвижения ее результатов.

Ø В рамках реализации Соглашения о сотрудничестве с Экономическим факультетом МГУ имени М.В.Ломоносова, сообщаем Вам о возможностях партнера Клуба, которыми Вы можете воспользоваться для решения проблем, связанных с подготовкой профессиональных кадров для проектного процесса.

ЭФ МГУ готовит специалистов по программам:

- бакалавра
- магистратуры
- аспирантуры и докторантуры
- дополнительного образования (программы повышения квалификации)

а также предоставляет своим партнерам услуги по различным функциям проектного

процесса, в частности :

- 1) Стратегический, управленческий, финансовый, организационный и налоговый Консалтинг
- 2) Управление человеческими ресурсами.
- 3) Природопользование и экологический аудит.
- 4) Бухгалтерский учет и аудит
- 5) Маркетинговая деятельность.
- 6) Проведение экономической экспертизы нормативно-правовых актов и Бизнес-проектов.
- 7) Аутсорсинг управления знаниями (аналитическая обработка информации, поддержка принятия решений).
- 8) Реинжиниринг бизнес-процессов:

Подробную информация Вы можете узнать у помощника декана экономического факультета МГУ имени М.В. Ломоносова , Котовой Юлии Сергеевны тел. 939-34-95

Ø В рамках реализации Соглашения о сотрудничестве с ООО СК «РОСНО» у членов и партнеров Клуба появилась возможность защитить Вашу компанию от убытков из-за неплатежей благодаря страхованию дебиторской задолженности, тем самым увеличив темпы развития продаж и привлечения более надежных партнеров, как поставщиков, так и покупателей.

Страхование дебиторской задолженности позволит сделать Ваш бизнес более предсказуемым, даст Вам возможность вести более активную политику, расширять операции, осуществлять экспансию, что немедленно дает Вашему бизнесу серьезное преимущество перед конкурентами, а вашим клиентам - максимально выгодные расчетные условия.

Более подробную информацию о преимуществах работы с использованием страхования, возможностях и условиях Вы можете получить, если обратитесь с запросом на e-mail: debitorka@rosno.ru.

http://www.rosno.ru/ru/corporative/insurance/fin_institut/debts/

Ø В рамках реализации Соглашения о сотрудничестве с **Бюро переводов iTex**. у членов и партнеров Клуба появилась возможность воспользоваться услугами более, чем 2000 переводчиков из России и других стран.

Бюро переводов iTex выполняет перевод текстов, устный перевод (последовательный и синхронный), локализацию сайтов и программ, перевод и переозвучку видео, нотариальное заверение и многое другое. Бюро работаем с любыми языками: европейскими, восточными, языками стран бывшего СССР и даже с самыми редкими языками. Бюро работает с любыми тематиками и в своей работе над каждым заказом применяет подходы проектного управления и используем специализированную систему документооборота, сертифицированную ISO 9001.

Бюро оказывает переводческие услуги на переговорах, конференциях и других мероприятиях; а также может предоставить переводчика для общения с иностранными специалистами во время установки и наладки оборудования.

Более подробную информацию Вы можете получить по тел. +7 495 276-0680,
e-mail: info@itrex.ru

3. События

Во исполнение Соглашения о сотрудничестве, заключенного между Клубом и **ООО «Финансово-Промышленная Группа «Технологии Энергосбережения»** Сторонами был подписан Протокол о намерениях сотрудничать в рамках подбора, обработки и реализации проектов для Международного Инвестиционного Фонда «Волга-Урал» (International Volga-Ural Investment Fund) Фонд создается для участия в инвестиционных и коммерческих проектах в Приволжском и Уральском федеральных округах.

Основные сектора, представляющие интерес для инвесторов:

- **энергетика** (генерация и передача энергии, нефтегазовый комплекс);
- **инфраструктура** (девелопмент, развитие транспортной системы, строительство дорог);
- **промышленный и агропромышленный комплекс** (производство современной продукции, в первую очередь экспортно-ориентированных товаров, посредством международной промышленной кооперации);
- **сфера высоких технологий** (коммерциализация высоких технологий, прошедших полноценные акты испытаний)

К рассмотрению принимаются: средние проекты (\$ 10 – 50 млн) и крупные проекты (\$ 50 – 150 млн). Характер и условия финансирования будут рассматриваться в каждом конкретном случае индивидуально. Сроки реализации - 3-5 лет (период окупаемости не должен превышать 5 лет). Предпочтения будут отдаваться проектам по расширению уже существующего бизнеса. Опыт инициаторов проекта должен быть не менее 3-5 лет в данной области.

Типовое резюме проектов прилагается.

Более подробная информация может быть предоставлена по Вашему запросу в адрес Клуба.

4. Мероприятия Клуба

В ТПП РФ 2 февраля 2010 г. прошел Круглый стол по теме: "Антикризисные экономические механизмы деятельности компаний". Организовали мероприятие Комитет ТПП РФ по инвестиционной политике и Клуб Проектного Процесса.

Участники Круглого стола констатировали наличие проблемы весьма слабой предварительной антикризисной подготовки предприятий и менеджеров, что связано, в первую очередь, в их слабой информированности о доступных на рынке антикризисных услугах, об особенностях их применения и сопряжения.

Была поддержана инициатива «Клуба проектного процесса» по формированию специальной антикризисной полки в рамках «Проектного супермаркета» Клуба, в котором присутствуют все нужные проектам и предприятиям функции и услуги, где они могут осознанно выбирать и сравнивать подрядчиков на любую функцию, однако этот процесс идет под профессиональным контролем и по согласованию с финансирующими партнерами, которые с помощью специальных механизмов собирают под каждый проект кредитный синдикат или инвестиционный пул. Эту работу никогда не сможет провести само предприятие, поэтому и был создан Клубом специальный механизм для решения этих проблем, и его нужно совместно дорабатывать, испытывать в регионах в интересах конкретных предприятий.

По результатам работы Круглого стола Клубу было дано поручение продолжить формирование антикризисной полки и продумать механизм доведения информации о существующих антикризисных продуктах и технологиях через свои партнерские сети, деловые ассоциации, средства массовой информации до потенциальных потребителей, особенно в регионах.

Клуб обращается ко всем своим членам и партнерам за содействием в решении данного вопроса.

Если Вы располагаете каким-либо рыночным механизмом, позволяющим решать те или иные проблемы, возникающие не только в результате глобального кризиса, но также и вследствие локального кризиса на самом предприятии/фирме, и хотели бы довести информацию о нем до бизнес-сообщества и потенциальных потребителей, просьба присылать информацию о продукте на почту Клуба (inbox@projectclub.ru) в следующем формате:

1. Наименование продукта
2. Краткое описание (2-3 абзаца)
3. Возможный экономический эффект
4. Положительные примеры (если есть)

Будем также признательны за любые предложения по механизмам распространения информации о продуктах антикризисной полки среди вашего круга партнеров или

региона.

В марте месяце Клубом, совместно с ТПП Московской области, планируется проведение Круглого стола для директоров и руководителей предприятий московской области с целью доведения до них информации о продуктах, присутствующих на Антикризисной полке нашего проектного супермаркета.

***Благодарим за внимание.
Удачи в делах!***

Дирекция Клуба:

Любомудров Дмитрий Владимирович

*"Клуб Проектного Процесса", Генеральный директор
Торгово-Промышленная Палата РФ, член Комитета по инвестиционной
политике*

Тууль Максим Юрьевич

*Некоммерческое Партнерство "Клуб Участников Проектного Процесса",
Директор
КБ "Надежный банк", Председатель Правления*