



ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ
ЭКСПОРТА
ОМСКОЙ ОБЛАСТИ



ОМСКИЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ФОНД
ПОДДЕРЖКИ И РАЗВИТИЯ МАЛОГО
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА



Клуб
Проектного
Процесса



Экспертиза инвестиционного проекта

Есть сложности с финансированием
инвестиционного проекта? Мы поможем
понять почему.

Экспертиза
инвестиционного
проекта

Маркетинговые
исследования

Конкурс «Лучший
экспортер Омской
области»

БЕСПЛАТНЫЕ
консультации по ВЭД

Омских предпринимателей научили привлекать инвестиции в свои проекты

Тренинг «ИНВЕСТИЦИОННАЯ ШКОЛА ДИРЕКТОРОВ: ПРАКТИКА ПОВЫШЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ И МЕТОДИКА ПОДГОТОВКИ ПРОЕКТОВ К ФИНАНСИРОВАНИЮ»

27 – 28 февраля 2014, г. Омск

05.03.2014

<http://www.ved55.ru/ru/activityResult/73>

Центр поддержки экспорта Омской области, действующий на базе Омского регионального фонда поддержки и развития малого предпринимательства, 27 – 28 февраля 2014 года собрал директоров и финансистов малых и средних предприятий Омской области на тренинг «Инвестиционная школа директоров: Практика повышения инвестиционной привлекательности предприятий и методика подготовки проектов к финансированию». Обучающее мероприятие проходило в региональном бизнес-инкубаторе в течение двух дней.

Консультантом в рамках тренинга выступил **Дмитрий ЛЮБОМУДРОВ**, один из ведущих отечественных экспертов в области проектного инвестирования с опытом работы более 20 лет на ключевых руководящих позициях в банках и финансовых организациях. **Программа тренинга разработана Клубом проектного процесса**, сотрудничающим более чем с 140 партнерами, среди которых крупные инвестиционные организации, федеральные и региональные банки, кредитные бюро, страховщики, международные и российские консалтинговые компании.

В первый день тренинга Дмитрий ЛЮБОМУДРОВ подробно рассказал омским предпринимателям о механизмах повышения инвестиционной привлекательности предприятий и существующих возможностях по привлечению финансовых средств на реализацию проектов, а также проанализировал наиболее частые проблемы, возникающие с кредитными и инвестиционными заявками. По словам ЛЮБОМУДРОВА, к типовым проблемам предприятий малого и среднего бизнеса относятся невысокий уровень подготовки заявок, низкий уровень капитала и собственных средств, закредитованность и отсутствие в регионах механизмов смешанного финансирования. Предостерег консультант предпринимателей и от тех проблем, которые возникают при появлении инвестора, – это и потеря контроля над предприятием, и ненадежность ситуации с моно-инвестором, и риск рейдерства, и распределение рисков не в пользу предпринимателя.

Второй день тренинга был посвящен практической защите инвестиционных заявок, разбору практических случаев, в том числе ситуаций и проектов участников. Дмитрий ЛЮБОМУДРОВ подробно ответил на все вопросы слушателей и дал индивидуальные консультации.

Инвестиционный проект омской компании ООО «Управляющая компания «Большекулачинская» стал одним из проектов, разобранных в рамках тренинга в качестве практического примера. В тренинге участвовали заместитель директор по финансам ООО «Управляющая компания «Большекулачинская» Елена СКОРКИНА и ведущий маркетолог Елена ПРОНИНА. Проект, представленный компанией, заключается в привлечении инвестиций в строительство коттеджного поселка эконом-класса. **«Мы очень рады тому, что нам выпала эта уникальная возможность – представить наш проект на подобном мероприятии и проконсультироваться у специалиста такого уровня. Мы поняли, над чем нам нужно работать в ближайшее время, убедились, что движемся в верном направлении, и теперь знаем, как достичь успеха»**, - отметила в разговоре с «КВ» Елена ПРОНИНА.

Хорошие впечатления по результатам тренинга и у директора ООО «Деметра» Евгения ИКРЯННИКОВА. **«В нашем регионе такую информацию еще никто ранее предпринимателям не давал. Дмитрий Владимирович, как человек, который ежедневно просматривает инвестиционные заявки, смог очень доступно и понятно рассказать, как надо представлять заявки, как избежать ошибок, и дал четкое понимание, как привлечь финансирование»**, - делится Евгений ИКРЯННИКОВ.

- *Тактическая цель нашего тренинга - повысить качество подготовки инвестиционных проектов на кредитные комитеты. А стратегическая цель Клуба проектного процесса – в каждом регионе найти хотя бы один такой проект, который станет восходящей звездой, который мы 30 мая сможем на стратегической сессии в Москве представить. Этим мы и к региону привлечем внимание, и сможем показать, что в России есть такие предприятия, которые вполне конкурентоспособны на рынке*, - рассказал корреспонденту «КВ» Дмитрий ЛЮБОМУДРОВ.

Он пояснил, что подобные тренинги Клуб проектного процесса совместно с Российским агентством поддержки малого и среднего предпринимательства запланировал провести в ряде регионов России, и первым на эту инициативу откликнулся омский фонд. В итоге в Омске состоялся первый тренинг в рамках общероссийского проекта.

- *Нашим региональным партнером в Омской области стал фонд, и мы рассчитываем на активную работу с ним в части выявления интересных инвестиционных проектов. Со своей стороны мы как федеральная площадка можем масштабировать успешные бизнес-проекты, на уровень общероссийский и на уровень международный. И на тренинге я рассказываю о тех болевых точках, которые предприятия должны иметь в виду. Иногда есть такая наивность у предпринимателей, что кто-то придет и даст мешок денег, а сами при этом не хотят быть открытыми, прозрачными, показывать свою инвестиционную привлекательность. И грешат на банки, а банки в этой ситуации не виноваты. Так что предпринимателям нужно работать над собой, и все те методики и технологии, которые для успешной работы в этом направлении необходимы, мы знаем и охотно ими делимся. Клуб проектного процесса объединяет массу специалистов в этой сфере, и доступ для омских предпринимателей ко всей этой информации открыт*, - заключил Дмитрий ЛЮБОМУДРОВ в разговоре с «КВ».

Источник: Коммерческие вести

