



ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

тел: (495) 518-4427; (495) 765-0223, e-mail: inbox@projectclub.ru, ppclub@inbox.ru
Интернет-сайт: www.projectclub.ru

«КЛУБ ПРОЕКТНОГО ПРОЦЕССА»

№ 008 (037), октябрь 2013 г.

СОДЕРЖАНИЕ:

1. **Коммерческие предложения наших партнеров**
2. **Международный бизнес-симпозиум «GLOBAL BUILDING» (19 ноября, г. Москва)**
3. **Международный Бизнес-симпозиум «GLOBAL I PROPERTY» (28 ноября, г. Москва)**
4. **Вакансии наших партнеров**

Уважаемые партнеры и друзья Клуба!

Информируем Вас о новых возможностях и событиях:

1. Предложения наших партнеров

Продолжая практику продвижения интересов наших партнеров в рамках Соглашений о сотрудничестве, представляем Вам коммерческие предложения партнеров Клуба.

1. Предложение по поставке круглого леса (дуб)

От Партнера Клуба – Ассоциации «Соотечественники в Испании», поступил запрос на поставку **круглого леса (дуб)** для испанских потребителей в объеме 2000 - 3000 м³. Товар предполагается поставлять на условиях **FOB российский порт (INCOTERMS)**.

Требования:

№	Показатель, признак	Требование
1	Порода древесины	Круглый лес дуб
2	Номинальная длина (стандарт 1), м	1,35
3	Отклонения от номинальной длины (стандарт 1), м	+0,10
4	Номинальная длина (стандарт 2), м	от 2,10 и выше
5	Наименьший диаметр бревна, см	40
6		Не более 3-х в одном бревне, минимальное

	Сучки	расстояние между сучками - 80 см
7	Заболонная гниль	Не допускается
8	Наружная трухлявая гниль	Не допускается
9	Влажность древесины	Стандартная (12%)
10	Количество отверстий глубокой и неглубокой червоточины в среднем на 1 м длины шт.	Не допускаются
11	Кривизна бревна	Не допускается
12	Механические повреждения	Не допускаются

В случае наличия у Вас интереса к данному предложению, просим направить в адрес Клуба на электронную почту inbox@projectclub.ru свои предложения. Если у Вас возникнут вопросы, требующие уточнения или дополнения, просьба также направлять их на указанный адрес. Мы постараемся среагировать на них в самое короткое время.

2. Мероприятия наших партнеров

Информируем Вас, о мероприятиях, которые организует партнер Клуба - **Международная Финансовая Ассамблея (МФА)**.

1. 19 ноября 2013 г. в здании Правительства Москвы (ул. Новый Арбат, д.36) состоится **Международный бизнес-симпозиум «GLOBAL BUILDING»: финансирование проектов, международное сотрудничество и деятельность транснациональных компаний в строительной индустрии и ЖКХ.**

2. 28 ноября 2013 г. в Конгресс-центре ЦВК «Экспоцентр» состоится

**Международный бизнес-симпозиум «GLOBAL I PROPERTY»
Интеллектуальная собственность как объект инвестиций для транснациональных компаний**

Приглашает Вашу организацию принять участие в мероприятиях, а также рассмотреть перспективные формы информационно-рекламного партнерства и сотрудничества в рамках данных мероприятий. Клуб является **информационным спонсором** данных мероприятий.

Партнерам и участникам будут предоставлены на выгодных условиях актуальные возможности:

- *высокий уровень развития бизнес-коммуникаций;*
- *опробованные решения по установлению новых деловых контактов;*
- *высокостатусная площадка для презентации проектов и компаний;*
- *установление эффективных связей с инвесторами, органами государственной власти.*

Организаторы мероприятий реализуют индивидуальный подход при взаимодействии с каждым заинтересованным лицом и обеспечивают на максимально высоком уровне поддержку партнеров и участников мероприятия согласно их персональным запросам. Более подробную информацию о мероприятиях Вы можете получить в приложении или на сайте МФА www.finassembly.org

3. Вакансии наших партнеров

Информируем Вас, что нашими партнерами открыты следующие вакансии:

1. Вакансия Менеджер региональных продаж

Дата размещения	29.09.13
Срок размещения	4 недели
Место размещения	www.72.ru
Должность	Менеджер региональных продаж
График работы	Гибкий график
Тип работы	Срочный контракт
Зарплата, руб	От 25 000
Форма оплаты	Оклад + бонус от продаж
Условия	Профессиональное обучение, реальная возможность карьерного роста (до руководителя бизнес-направления), справедливая система мотивации, возможность хорошего заработка, позитивная атмосфера в коллективе. Специальные условия для специалистов с наличием действующей региональной клиентской базы.
Требования	<ul style="list-style-type: none">- Обязателен опыт работы в продажах в сфере грузовых автомобилей, спецтехники, зап. частей и технического обслуживания.- Знание технологии продаж, маркетинга- Знание и опыт технологии проведения эффективных телефонных и прямых переговоров с клиентами.- Навыки делового общения (устные и письменные)- Опыт успешного сотрудничества с крупными компаниями;- Умение создавать и поддерживать долгосрочные отношения делового партнерства,- Активная жизненная позиция,- Готовность к командировкам- Ориентированность на клиентов,- Умение добиваться поставленных целей.- Ответственность- Наличие компьютера, интернета и скайпа
Обязанности	<ul style="list-style-type: none">- Ведение существующей и разработка новой клиентской базы;- Сегментация клиентов и разработка предложений по продаже продукции компании,- Формирование плана продаж, с учетом текущих и перспективных потребностей клиентов.- Проведение телефонных и прямых переговоров с покупателями,- Подготовка договоров и контроль за их исполнением.- Выполнение плана продаж,- Проведение презентаций и обучение торгового персонала клиентов по знанию продукции.- Подготовка и оформление коммерческих предложений,- Участие в выставках, конференциях- Поддержание отношений с заказчиками, создание условий для дальнейшего сотрудничества
Образование	Высшее/(незаконченное высшее)/среднее техническое
Пол	Муж/жен
Возраст	От 23 лет
Знание языков	желательно
Знание компьютера	Опытный пользователь компьютера и офисной техники.

2. Вакансия Кредитный аналитик

Дата размещения	29.09.13
Срок размещения	4 недели
Место размещения	www.72.ru
Должность	Кредитный аналитик
График работы	Свободный
Тип работы	Проектная
Зарплата, руб	сдельная
Условия	Возможность хорошего заработка, позитивная атмосфера в коллективе.
Требования	<ul style="list-style-type: none">- Опыт аналогичной работы в Банке от 2 лет,- Опыт анализа финансового состояния заемщика (юр. лица, ИП,), опыт оценки рисков.- Опыт анализа ФХД юридического лица (ИП), муниципальных образований, групп компаний, анализ проектов- Хорошее знание нормативных документов, регулирующих кредитную работу.- Опыт подготовки и защиты документов на кредитном комитете.- Навыки делового общения (устные и письменные)- Умение добиваться поставленных целей.- Ответственность- Хорошие аналитические способности.- Стрессоустойчивость, умение работать в сжатых временных рамках- Наличие компьютера, интернета и скайпа
Обязанности	<ul style="list-style-type: none">- Анализ документов по кредитной заявке, ФХД юридического лица (ИП), муниципальных образований, групп компаний, анализ проектов- Подготовка документов на кредитный комитет,- Подготовка экспертного заключения.- Подготовка проф.суждения о классификации ссуды.
Образование	Высшее/(незаконченное высшее) - экономическое
Пол	Муж/жен
Возраст	От 23 лет
Знание компьютера	Опытный пользователь компьютера и офисной техники.

В случае Вашей заинтересованности просьба обращаться в Дирекцию Клуба.

Удачи в делах!
Дирекция Клуба.