



ИНФОРМАЦИОННЫЙ БЮЛЛЕТЕНЬ

тел: (495) 518-4427; (495) 765-0223, e-mail: inbox@projectclub.ru, ppclub@inbox.ru
Интернет-сайт: www.projectclub.ru

«КЛУБ ПРОЕКТНОГО ПРОЦЕССА»

№ 008 (022), ноябрь 2011 г.

Уважаемые члены и партнеры Клуба!

Информируем Вас о новых возможностях и событиях:

1. Новые партнеры, с которыми подписаны Соглашения о сотрудничестве:

- § **ООО «Консалтинговая компания «Бизнес-Эксперт»**
- § **Акционерный Коммерческий Банк "Кредит-Москва" (ОАО)**
- § **«Международный фонд защиты прав общества и потребителей»**
- § **ООО «А3 Фасилити»**
- § **ООО «Финансово-Промышленная Группа «Технологии Энергосбережения»**
- § **ООО «Аналитический центр «Аудит-Сервис»**

2. Новые возможности

В последнее время некоторые партнеры Клуба выразили намерения активизировать свое продвижение в регионы, как путем расширения предложения своих услуг, так и путем финансирования и иного участия в региональных проектах. Учитывая то, что Клуб является операционной системой федерального уровня для обеспечения качественной подготовки проектов, в том числе региональных, для инвесторов, к тому же является частью инфраструктуры Финансово-Банковского Совета СНГ, Международного Инвестиционного Банка (МИБ), Деловой России, Гильдии Финансистов, Британско-Российского Инвестиционного Клуба, Японского Бизнес-Клуба, Индийского Бизнес-Альянса (полный список партнеров - на сайте Клуба: www.projectclub.ru), партнеры, заинтересованные в своем продвижении в регионы России, обратились в Клуб за содействием.

Информируем Вас о новых возможностях, появляющихся в связи с запуском в различных регионах России разработанного Клубом Инвестиционного сервиса "**Единое Проектное Окно**". Данный сервис представляет собой новый механизм поддержки инвестиционных проектов региона и направлен на повышение инвестиционной привлекательности местных предприятий. Как правило, данный сервис внедряется совместно с региональными Торгово-Промышленными Палатами.

Целью сервиса "Единое Проектное Окно" является

- расширение доступа предприятий к финансовым ресурсам путем организации смешанного долгового и долевого финансирования,
- выявления препятствий для получения финансирования и разработки индивидуальных программ их устранения,
- распределения рисков разработанным Клубом методом "Финансового

конвейера",

- организации инвестиционных пулов и кредитных синдикатов для снижения стоимости финансирования и улучшения других параметров, путем формирования отраслевых и территориальных портфелей проектов, организации рефинансирования, в частности - путем секьюритизации, и другими методами.

Потребность в таком сервисе выявилась в результате рассмотрения множества инвестиционных проектов как в Комитете по инвестиционной политике ТПП РФ, так и в Клубе в процессе кредитно-экономической экспертизы, что показало наличие серьезных проблем у большинства проектов, в частности:

§ невысокий уровень подготовки кредитных и инвестиционных заявок предприятиями, непонимание (или нежелание) ими уделять большее внимание повышению своей реальной инвестиционной привлекательности, выявлению и снижению рисков, разработке механизмов контроля и компенсации рисков;

§ многие предприятия имеют низкий уровень капитала и собственных средств, стоимость основных средств занижена, многие активы по разным причинам не отражены на балансе по реальной стоимости, холдинги непрозрачны и не представляют собой единого мощного заемщика;

§ предприятия закредитованы и уже, как правило, выбрали все открытые на них местными банками лимиты кредитования, что затрудняет финансирование проектов, развитию и модернизации производства;

§ практическое отсутствие в регионах механизмов распределения рисков в проектах и организации смешанного финансирования;

§ региональные ТПП как правило не могут оказать предприятиям региона действенную помощь в решении обозначенных вопросов в силу отсутствия должным образом подготовленных штатных работников или внешних партнеров, обладающих необходимыми технологиями обслуживания.

В течение нескольких лет мы разрабатывали несколько организационно-финансовых технологий: "Единое Проектное Окно", "Финансовый конвейер", "Проектный супермаркет", система контроля проектов "ФРЦ-бюджетирование" и другие технологии, которые сегодня позволяют нам оказывать Вам содействие в продвижении в регионы и в участии в финансировании региональных проектов.

Любая организационная форма присутствия Вашей структуры на региональном рынке неизбежно повлечет за собой массу организационных расходов, к тому же без каких-либо гарантий их успешной отдачи.

При помощи запускаемого нами сервиса и связанного с этим различного рода мероприятий, имеющих целью постоянно создавать информационные поводы по информированию целевой аудитории о возможностях Клуба и его партнеров, в том числе пресс-конференции, организация круглых столов, выездное заседание инвестиционного комитета Клуба и т.п., Вы можете достичь поставленных целей по продвижению Вашей структуры с существенно меньшими затратами сил и средств.

Для каждого партнера мы разрабатываем индивидуальную программу его участия в вышеперечисленных мероприятиях Клуба, исходя из его финансовых возможностей и поставленных перед ним задач.

Данное предложение направлено на стимулирование членов и партнеров Клуба к максимально эффективному использованию возможностей Клуба при решении поставленных перед ними задач как по расширению своей клиентской/партнерской базы, так и спектру приложения своих возможностей и предложению своих услуг.

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Четыре года назад представители более, чем 60 фирм и организаций, непосредственно обслуживающих Проектный процесс у нас в стране создали **Единый**

проектный интегратор, призванный помогать всем участникам проектного процесса в решении стоящих перед ними проблем.

Так появился **Клуб Проектного Процесса**. За годы своего существования он из Идеи превратился в мощную сетевую структуру федерального уровня, призванную организовывать и сопровождать проектный процесс на территории нашей необъятной страны.

Будучи исключительно инструментарием, механизмом данного процесса, Клуб достаточно быстро собрал вокруг себя мощную партнерскую сеть, чему в немалой степени способствовало отсутствие со стороны Клуба какой-либо конкуренции кому бы то ни было. Ведь Клуб по природе своей лишь организатор процесса, механизм функционирования **Единой проектной площадки**, на которой каждый партнер Клуба может найти себе применение и получить помощь и поддержку.

Чем же является Клуб для каждой категории своих партнеров?

Для Инвесторов различного типа Клуб является своеобразным **«фильтром грубой очистки»**, принимающий на себя основной поток кредитных/инвестиционных заявок (90-95% из которых является откровенным «мусором»), организующий работу по повышению их инвестиционной привлекательности до требуемого с точки зрения инвесторов уровня и доводящий этот процесс до финансового результата.

Для Проектов Клуб выполняет функцию **«Единого проектного окна»**, куда проект приходит со всеми своими бедами и проблемами, и, в случае наличия у него желания и возможностей, находит решение своих проблем, начиная от формирования проектной команды и кончая разработкой и реализацией схемы финансирования.

Для Иностраных партнеров Клуб является своеобразным **«Окном в Россию»**, где они, имея в качестве партнера лишь одно юридическое лицо, могут найти все необходимое для организации своей работы на территории нашей страны.

Для Партнеров, закрывающих те или иные функции проектного процесса, предоставляющих необходимые товары и услуги Клуб является дополнительной и, что особенно важно, **бесплатной площадкой** для дистрибуции их товаров и услуг.

Для Холдингов и Корпораций, стремящихся к диверсификации своей деятельности, Клуб является инструментом их **региональной экспансии**, позволяющий осуществить существенную экономию накладных расходов.

Для различного рода **Деловых сообществ и Ассоциаций** Клуб является **действующим механизмом** для запуска в рамках своего профессионального сообщества реального проектного процесса.

Для Государственных институтов Клуб является реальным **бизнес-партнером** для стыковки государственных интересов с желаниями и возможностями реального бизнеса.

Мы приглашаем Вас воспользоваться возможностями и технологиями Клуба для решения стоящих перед Вами проблем.

Для этого Вам достаточно стать нашим Партнером!

Став партнером Клуба вы получаете **Доступ:**

1. К широкой группе инвесторов и финансовых партнеров Клуба, среди которых международные инвестиционные банки, компании, фонды и клубы (полный перечень партнеров можно посмотреть на сайте Клуба: www.projectclub.ru)

2. К системе комплексного распределения финансовых рисков и формирования цепочек инвесторов, состоящих из поставщиков, подрядчиков и финансовых партнеров (*технология "Финансовый конвейер"*)
3. К системе выявления и оценки риска крупнейшего в мире страхового брокера "Марш-страховые брокеры" - *российское подразделением группы Marsh & McLennan Companies, Inc. (Нью-Йорк)*
4. К системам страхования и перестрахования проектных и финансовых рисков крупнейших российских и международных страховых компаний
5. К широкому спектру услуг потенциальных подрядчиков и партнеров, которые необходимы проекту для его успешной реализации (*технология «Проектный супермаркет»*)
6. К использованию возможностей общероссийских организаций и деловых сообществ -партнеров Клуба, имеющих сети региональных, отраслевых и функциональных отделений
7. К технологии снижения издержек компаний, как при осуществлении текущей деятельности, так и при разработке стратегических планов развития, основанной на широком применении аутсорсинга и возможностей федеральных сетевых структур
8. К использованию возможностей Клуба в разработке и осуществлении планов региональной экспансии Партнеров Клуба с минимальными затратами
9. К использованию возможностей партнеров Клуба по продвижению Вас и ваших продуктов/услуг на зарубежные рынки, в частности, на рынок Восточной Африки.
10. К *Единой Проектной Площадке*, которую Вы можете бесплатно использовать в качестве дополнительного канала для дистрибуции ваших товаров/услуг с целью привлечения новых клиентов/заказчиков.
11. К возможностям Клуба по поиску и подбору новых технологий и инновационных продуктов, необходимых для реализации Вашего проекта, включая разработку возможных схем финансирования их внедрения
12. К участию в различного рода мероприятиях, проводимых как самим Клубом, так и его партнерами.

Клуб всегда открыт для честного и взаимовыгодного партнерства.

Ждем Ваших предложений.

***Благодарим за внимание.
Удачи в делах!***

Дирекция Клуба:

Любомудров Дмитрий Владимирович

"Клуб Проектного Процесса", Генеральный директор

Торгово-Промышленная Палата РФ, член Комитета по инвестиционной политике

Тууль Максим Юрьевич

*Некоммерческое Партнерство "Клуб Участников Проектного Процесса", Директор
КБ "Надежный банк", Председатель Правления*